ICAM INSTITUTO DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA

EDUCACIÓN CONTINUA

PROGRAMA DE ESPECIALIZACIÓN

SOLO PARA EJECUTIVOS

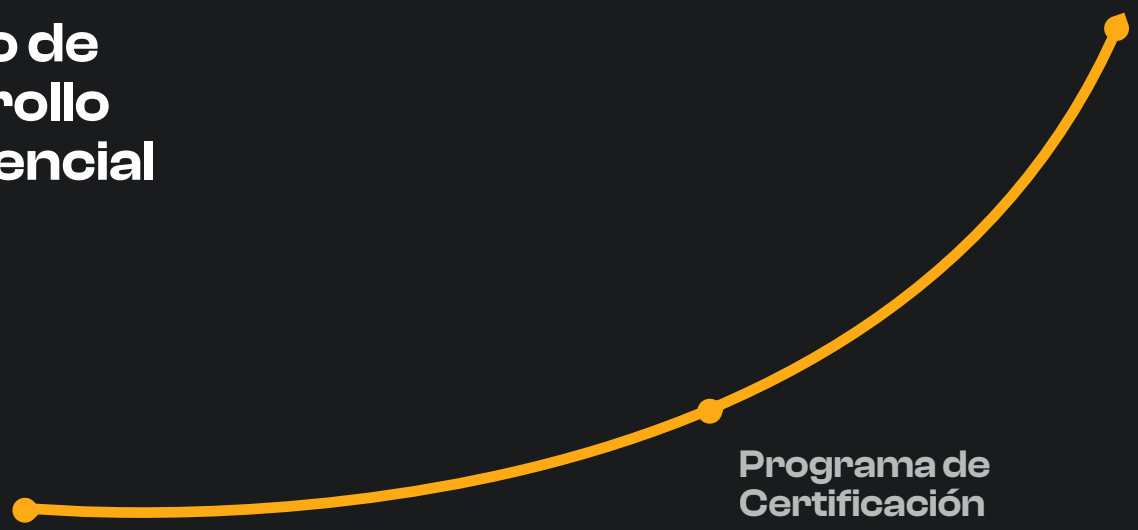
GESTIÓN ESTRATÉGICA DEL COMERCIO EXTERIOR

LICENCIADO POR
MINEDU

Educación Continua

En ICAM, entendemos que el aprendizaje y el desarrollo profesional son pilares fundamentales para el éxito en el mundo empresarial en constante evolución. Por eso, hemos diseñado nuestro servicio de Educación Continua, basado en un innovador modelo de capacitación, “Desarrollo Exponencial”, tiene una estructura que potencia tu desarrollo e impulsa exponencialmente tu perfil profesional ofreciéndote oportunidades para crecer de manera acelerada y sostenible a lo largo de tu vida profesional.

Modelo de Desarrollo Exponencial



Trends & Workshops

Certificación*

Son cursos cortos diseñados para ayudarte a adquirir habilidades específicas. Estos cursos son ideales para aquellos que buscan mejorar sus habilidades y competencias en un tiempo breve y eficiente

Programa de Certificación*

Avanza en tu carrera con nuestros Programas de Certificación, que certifican tu competencia en puestos de trabajo específicos. Estos programas están diseñados para aquellos que desean destacarse en sus roles actuales y abrir nuevas oportunidades profesionales

Programa Experto*

Estos programas están diseñados para líderes y ejecutivos que buscan acceder al conocimiento y experiencia de expositores especializados en áreas clave de negocios. Estos programas ofrecen una combinación única de aprendizaje y networking

Trends & Workshops

Formato basado en una experiencia de aprendizaje intensiva diseñada para mantenerte actualizado sobre las últimas tendencias del mercado y brindarte conocimientos prácticos sobre un tema específico en un solo día

*Disponible a todos los servicios de Educación Continua de ICAM

Dirigido a:

- Personas interesadas en desempeñarse como jefe de Comercio Exterior, administrador de Comercio Exterior, responsable de Comercio Exterior
- Personas con experiencia o que estén laborando, que deseen mejorar sus conocimientos en Comercio Exterior
- Profesionales consultores de comercio exterior

Competencia:

- Desarrollar planes estratégicos y coordinar procesos
- Gestionar proveedores y relaciones comerciales
- Administrar documentos y procesos aduaneros
- Supervisar operaciones y desarrollar mejoras
- Dominar herramientas digitales para la gestión en comercio exterior

MALLA CURRICULAR

APRENDERÁS SOBRE

MÓDULO 1 Planificación Estratégica y Coordinación en Comercio Exterior

20 HORAS

- Planificación y programación de operaciones del comercio exterior
- Coordinación para la gestión logística y de transporte internacional
- Estrategias para evitar sobrecostos en el comercio internacional
- Gestión efectiva de regímenes aduaneros
- Negociación internacional y gestión de clientes del exterior.
- Gestión exitosa del DRAWBACK.
- Fase de entrenamiento: Simulación de planificación estratégica y coordinación de procesos.

MÓDULO 2 Gestión de Proveedores y Relaciones Comerciales

20 HORAS

- Desarrollo de alianzas estratégicas con proveedores logísticos
- Negociación de condiciones logísticas y tarifas internacionales
- Gestión de pagos y coordinación financiera con proveedores
- Estrategias de selección y homologación de proveedores basadas en la cadena de valor
- Gestión en compras y cadena de suministro
- Desarrollo de mejores prácticas en la cadena de suministro
- Fase de entrenamiento: Simulación de gestión de proveedores y relaciones comerciales.

MÓDULO 3 Administración Documentaria y de Procesos en Comercio Exterior

16 HORAS

- Gestión documentaria en comercio exterior
- Supervisión de operaciones del comercio exterior
- Cumplimiento de normativas y procedimientos aduaneros.
- Gestión estratégica de riesgos, calidad y seguridad en la cadena de suministro.
- Implementación de planes de acción para la mejora continua
- Utilización de indicadores de desempeño y KPIs para el monitoreo
- Fase de entrenamiento: Simulación de administración documentaria y de procesos en comercio exterior

MÓDULO 4 Herramientas Digitales para la Gestión en Comercio Exterior

16 HORAS

- Uso avanzado de Excel para análisis de datos y elaboración de informes: tablas dinámicas, gráficos dinámicos, otros.
- Uso avanzado de la plataforma VUCE para trámites documentarios.
- Uso avanzado de herramientas de inteligencia comercial:
- ALIBABA, SUNAT, VERITRADE, TRADEMAP, otros.
- Fase de entrenamiento: Simulación de herramientas digitales para la gestión en comercio exterior.

Metodología

La metodología empleada es altamente participativa y motivacional, combinada con un sustento teórico - práctico, lo que permite al participante adoptar una actitud positiva frente a problemas reales.

Los métodos a emplearse son:

Exposiciones participativas e interactivas
Prácticas grupales.

72
HORAS
ACADÉMICAS

Certificación

Con medidas de seguridad (holograma con código único) se garantiza la legalidad del mismo y evita la clonación.

ICAM INSTITUTO DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA

Se otorga el:

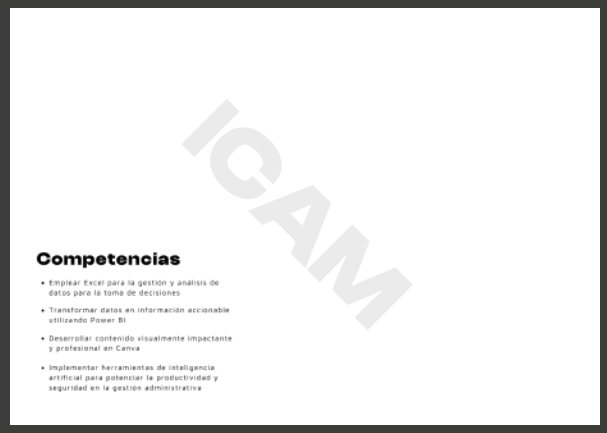
CERTIFICADO

En Herramientas Digitales para Administración 4.0
al señor:

Ricardo Salinas

por completar con éxito el Programa de Certificación de 72 horas Académicas

Otto Frech
DIRECTOR GENERAL


Competencias

- Emplear Excel para la gestión y análisis de datos para la toma de decisiones
- Transformar datos en información accionable utilizando Power BI
- Desarrollar contenido visualmente impactante y profesional en Canva
- Implementar herramientas de inteligencia artificial para potenciar la productividad y seguridad en la gestión administrativa

¿Por qué elegir ICAM?

- **Modalidad** online en vivo (Microsoft Teams)
- **Acceso** a plataforma virtuales (Biblioteca virtual e intranet)
- **Repositorio** de grabaciones
- **Docentes** con experiencia empresarial

CONTÁCTANOS:

981290088

informes@icam.edu.pe

LICENCIADO POR MINEDU

ICAM
INSTITUTO DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA

Métodos de pago

CUENTA CORRIENTE EN SOLES BANCO

Depósitos o transferencia por banco o agente BCP
193-1943271-0-99

Depósitos o transferencia por banco BBVA
0011-0130-0100003020

Depósitos o transferencia por banco o agente Interbank
005-0000007180

Depósitos o transferencia por banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de
CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA
Ruc: 20101266819

Pagos con tarjeta de créditos

Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.

- Ingresar a nuestra página web: **www.camaralima.org.pe**
- Buscar: **Pagos online,** parte superior derecha.
- Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
- Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio.**
- Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo.**

Escanea y Paga con tu billetera electrónica

Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**

ICAM

INSTITUTO DE LA CÁMARA
DE COMERCIO DE LIMA