



INSTITUTO DE LA CÁMARA
DE COMERCIO DE LIMA

EDUCACIÓN
CONTINUA

PROGRAMA DE CERTIFICACIÓN

● **ANALISTA DE COMERCIO EXTERIOR**

LICENCIADO POR
MINEDU



ANALISTA DE COMERCIO EXTERIOR



Dirigido a:

- Personas con estudios inconclusos interesados en desempeñarse como gestores en el área administrativa de una empresa.
- Personas con experiencia en diferentes áreas de una empresa que deseen mejorar los procesos administrativo en la empresa que laboran.
- Personas interesadas en adquirir y/o actualizarse en las diferentes áreas de la gestión empresarial.
- Personas que laboran como gestores en el área administrativa y desean Certificarse.
- Personas con amplia experiencia como mandos medios y se encuentran en proceso de un crecimiento profesional.



Competencia:

El participante aplica un conjunto de conocimientos y técnicas en:

- Coordinar efectivamente operaciones de importaciones y exportaciones.
- Planificar y controlar los procesos de comercio exterior de forma efectiva.
- Gestionar y analizar de manera eficiente la información y documentación relacionadas a la operatividad del comercio exterior.
- Coordinar y monitorear eficazmente diferentes áreas asegurando el éxito de las operaciones del comercio exterior.
- Utilizar herramientas digitales especializadas para mejorar el rendimiento de su gestión analítica



Nuestras Especialistas

Fiorella Loya Coral



Coordinadora de Comercio Exterior



Más de 9 años de experiencia en las áreas de comercio exterior y logística



Minería (Mixercon S.A)
Alimentos (F y D Inversiones S.A.C)
Automotriz (Corporación Fiocel)

Joselyn Obregon



Licenciada en Administración de Negocios Internacionales



Más de 8 años de experiencia en exportaciones, importaciones y operaciones logísticas en el rubro industrial, automotriz y químico



Quimtía
Honda PERÚ
Unimar
Cosmos Agencia Marítima

Educación Continua

En ICAM, entendemos que el aprendizaje y el desarrollo profesional son pilares fundamentales para el éxito en el mundo empresarial en constante evolución. Por eso, hemos diseñado nuestro servicio de Educación Continua, basado en un innovador modelo de capacitación, "Desarrollo Exponencial", tiene una estructura que potencia tu desarrollo e impulsa exponencialmente tu perfil profesional ofreciéndote oportunidades para crecer de manera acelerada y sostenible a lo largo de tu vida profesional.

Modelo de Desarrollo Exponencial



Certificación*

Son cursos cortos diseñados para ayudarte a adquirir habilidades específicas. Estos cursos son ideales para aquellos que buscan mejorar sus habilidades y competencias en un tiempo breve y eficiente

Programa de Certificación*

Avanza en tu carrera con nuestros Programas de Certificación, que certifican tu competencia en puestos de trabajo específicos. Estos programas están diseñados para aquellos que desean destacarse en sus roles actuales y abrir nuevas oportunidades profesionales

Programa Experto*

Estos programas están diseñados para líderes y ejecutivos que buscan acceder al conocimiento y experiencia de expositores especializados en áreas clave de negocios. Estos programas ofrecen una combinación única de aprendizaje y networking

Trends & Workshops

Formato basado en una experiencia de aprendizaje intensiva diseñada para mantenerte actualizado sobre las últimas tendencias del mercado y brindarte conocimientos prácticos sobre un tema específico en un solo día

*Disponible a todos los servicios de Educación Continua de ICAM

MAILLA CURRICULAR

APRENDERÁS SOBRE

MÓDULO 1 Gestión Operativa del Comercio Exterior

- ✓ Gestión y supervisión de procesos de despacho de exportación e importación
- ✓ Manejo de documentación requerida para embarques internacionales
- ✓ Coordinación efectiva con proveedores y operadores logísticos
- ✓ Aplicación y cumplimiento de normativas aduaneras y regulaciones de comercio exterior
- ✓ Fase de entrenamiento: Simulación de la gestión operativa de despachos de comercio exterior



28
HORAS

MÓDULO 2 Planificación y Control en el Comercio Exterior

- ✓ Planificación y supervisión de procesos de compras e importaciones
- ✓ Elaboración y control de presupuestos
- ✓ Análisis de costos logísticos y elaboración de costeos
- ✓ Aplicación de indicadores de gestión para seguimiento y mejora
- ✓ Coordinación con áreas funcionales y comités operativos
- ✓ Fase de entrenamiento: Simulación de desarrollo de planificación y control en el comercio exterior



28
HORAS



MÓDULO 3 Gestión y Análisis de la Información y Documentación



28

HORAS

- ✓ Registro y seguimiento de órdenes de compra y pedidos
- ✓ Llenado de documentos de exportación e importación
- ✓ Preparación de carpetas de embarque y documentación aduanera
- ✓ Registro de comprobantes de pago y gestión de información de embarques
- ✓ Análisis de información sobre estatus de cuentas y pedidos
- ✓ Fase de entrenamiento: Simulación de gestión de la información y documentación de embarques

MÓDULO 4 Coordinación y Monitoreo para el Comercio Exterior



28

HORAS

- ✓ Negociación de condiciones y tarifas con agentes logísticos, seguros, proveedores de servicios
- ✓ Análisis comparativo de tarifas y reporte de costos logísticos para optimización de operaciones
- ✓ Coordinación y monitoreo de áreas internas y externas para aseguramiento de la operatividad del comercio exterior
- ✓ Fase de entrenamiento: Simulación de coordinaciones para el comercio exterior

MÓDULO 5 Herramientas Digitales para la Gestión en Comercio Exterior



32

HORAS

- ✓ Uso avanzado de Excel para análisis de datos y elaboración de informes
- ✓ Uso avanzado de SUNAT para búsqueda de información clave para el comercio exterior
- ✓ Uso avanzado de la plataforma VUCE para trámites documentarios
- ✓ Uso avanzado de herramientas de inteligencia comercial y de seguimiento de envíos
- ✓ Power BI para la visualización de datos para monitorear indicadores de gestión y desempeño en el comercio exterior
- ✓ Fase de entrenamiento: Simulación de herramientas digitales para la gestión en comercio exterior



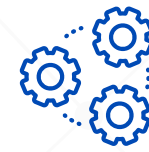
Metodología

La metodología empleada es altamente participativa y motivacional, combinada con un sustento teórico - práctico, lo que permite al participante adoptar una actitud positiva frente a problemas reales.

Los métodos a emplearse son:

Participación interactiva.

Entrenamientos prácticos grupales.

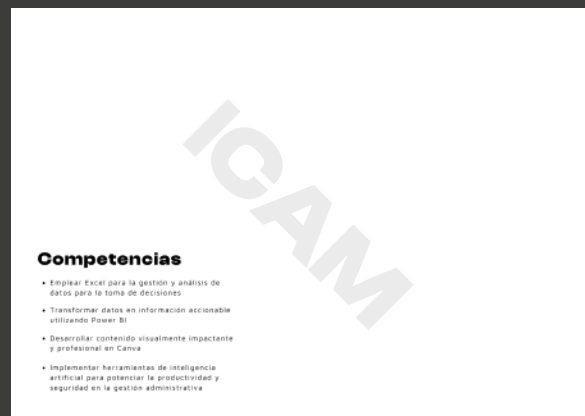


144
HORAS
ACADÉMICAS



Certificación

Con medidas de seguridad (holograma con código único) se garantiza la legalidad del mismo y evita la clonación.



> ¿Por qué elegir ICAM?



Modalidad online en vivo (Microsoft Teams)



Acceso a plataforma virtuales (Biblioteca virtual e intranet)



Repositorio de grabaciones



Docentes con experiencia empresarial

CONTÁCTANOS:



981290088



informes@icam.edu.pe

**LICENCIADO
POR MINEDU**

ICAM

INSTITUTO DE LA CÁMARA
DE COMERCIO DE LIMA

Métodos de pago

CUENTA CORRIENTE EN SOLES BANCO



Depósitos o transferencia por banco o agente BCP
193-1943271-0-99



Depósitos o transferencia por banco BBVA
0011-0130-0100003020



Depósitos o transferencia por banco o agente Interbank
005-0000007180



Depósitos o transferencia por banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de

CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA

Ruc: 20101266819

Pagos con tarjeta de créditos



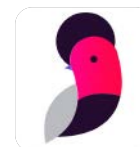
Diners Club

Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.

- Ingresar a nuestra página web: **www.camaralima.org.pe**
- Buscar: **Pagos online**, parte superior derecha.
- Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
- Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio**.
- Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo**.

Escanea y Paga con tu billetera electrónica



Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**



**INSTITUTO DE LA CÁMARA
DE COMERCIO DE LIMA**